



Das Werkzeug

HAZET est depuis plus de 155 ans une entreprise familiale renommée dans l'industrie de l'outillage. Nos outils de qualité sont utilisés dans le secteur automobile, la construction de moteurs et de machines, dans l'industrie et l'artisanat ainsi que dans le domaine des énergies renouvelables.

Grâce à nos collaborateurs et collaboratrices hautement qualifiés et engagés, nous fabriquons de l'outillage à main et des outils spéciaux, des technologies de couple ainsi que de l'équipement d'exploitation à l'entière satisfaction de nos clients. Le développement se base sur des idées innovantes et des technologies de pointe pour créer des produits orientés vers une solution qui apportent à nos clients une plus-value.

En vue de renforcer notre **équipe de vente en France**, nous recherchons actuellement un collaborateur ou collaboratrice engagé(e) pour un poste de

Responsable des ventes terrain (h/f/d), Pour le 1/4 Nord-Est de la France (région parisienne, Nord, Alsace et Lorraine).

Qui souhaite travailler de manière ciblée et axée sur le chiffre d'affaires dans un environnement international en recherchant constamment de nouveaux défis.

Votre mission

- ▶ Encadrement des clients grands comptes
- ▶ En tant que responsable des ventes (h/f/d) dans le service extérieur, vous encadrez nos partenaires commerciaux et partenaires de distribution dans une zone de distribution définie
- ▶ En outre, vous êtes chargé(e) de l'acquisition de nouveaux clients
- ▶ Vous conseillez également nos clients utilisateurs HAZET sur nos produits
- ▶ Vous développez et élaborez des promotions et actions de vente en vous concertant avec nos clients
- ▶ Vous participez à des salons et réalisez des formations pour les clients

Votre profil

- ▶ Vous avez achevé avec succès une formation professionnelle commerciale ou technique
- ▶ Vous disposez d'une expérience commerciale professionnelle de plusieurs années dans le secteur industriel et/ou celui des véhicules automobiles/utilitaires
- ▶ Des connaissances en anglais et/ou allemand seraient un avantage, mais pas une nécessité pour communiquer avec la maison mère
- ▶ Un esprit d'entreprise et une attitude entrepreneuriale, ainsi qu'une aptitude prononcée pour la communication font partie de vos points forts
- ▶ Vous travaillez avec une grande orientation vers la clientèle et vos objectifs, une responsabilité des résultats et de manière autonome
- ▶ Une grande disposition à voyager complète votre profil

Pourquoi HAZET ?

Nous vous offrons un poste de travail à long terme, un domaine d'activité ambitieux et varié avec des possibilités de conception ainsi que le soutien d'une marque de renom international.

Nous vous proposons une équipe ouverte et dynamique dans un environnement professionnel orienté sur les performances et interdisciplinaire avec une hiérarchie plate ainsi qu'un salaire attrayant

Avons-nous éveillé votre intérêt ?

Avons-nous éveillé votre intérêt ? Alors rejoignez notre équipe ! Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature détaillée avec vos prétentions salariales ainsi que votre date de disponibilité la plus proche par e-mail à bewerbung@hazet.de.

Par soucis de préservation de l'environnement, nous ne pouvons prendre en compte que les candidatures transmises en ligne via notre site Internet ou par e-mail à bewerbung@hazet.de. Ensemble, luttons contre le gaspillage de papier !

Nous nous réjouissons de vous rencontrer prochainement.